Bertumbuh Berkembang Bertambah

MERAWAT SEMANGAT DALAM SATU TUJUAN



Edisi November 2022

Media Silaturahmi
KELUARGA WAROENG SS

daftar isi

01. Catatan Redaksi
02. SS Perjuangan
03. Waroeng Cabang Pertama

06. SS Saat Covid

08. Saluran Rejeki Wajib di Bela dan Perjuangkan

10. Bertumbuh Berkembang Bertambah

13. Best Moment 20TH WSS
15. Juara Parade
18. Testimoni Panitia
20. Galeri 20TH
24. SS TTDI Malaysia
25. Manfaat Senam Kerja
26. TRUST Solusi Syariah
28. Pengabdian Masyarakat

29. Cerita Kesejahteraan

32. Medsos SS



Penasehat : Yoyok Hery Wahyono, Gusfaj Cahyaasdendrayoga
Penanggung Jawab : Arya Gumilang
Kontributor : Arista Anggraeni, Fungky Iskandar, Azinuddin Syaiful Haq, Santini, Angga Setiawan, Taufik Fajar, Ahmad Taufik, Lia Suryani, Siti Rohmah, Agus Suryanto, Indri Febrilianti, Mujiyono
Editor : Herjuno Ridwan Mufid Alim
Alamat Redaksi : Kantor Pusat Waroeng Spesial Sambal 'SS'
Jl. Kaliurang KM. 4,5 Gg. Kinanthi No. 19, Pogung Kidul Yogyakarta



Assalammu'alaikum Warahmatullahi Wabarakatuh

Alhamdulillah, puji syukur kepada Allah SWT, Tuhan yang Maha Esa, karena atas Ridho-Nya Media Silaturahmi Waroeng 'SS' ini dapat terbit kembali sekaligus menandai aktifnya program-program rutin Waroeng Spesial Sambal sesuai amanat Goal Setting 2022.

Pada kesempatan kali ini, Media Silaturahmi mengangkat tema seputar 20th Waroeng Spesial Sambal. Event kolosal yang dijadikan tanda berjayanya Waroeng Spesial Sambal melewati badai akibat pandemi, tanda betapa solidnya barisan Waroeng Spesaial Sambal, dan tanda betapa kuatnya modal kita menghadapi tantangan kedepan.

Rubrik khas Media Silaturahmi tetap kita angkat sebagai implementasi dari silaturahmi memberi kabar. Anda bisa temukan kisah-kisah perjuangan waroeng, testimoni personel, cerita kesejahteraan, dan sebagainya.

Akhirnya, selamat ber-silaturahmi melalui media kecil ini. Kami meyakini, hal-hal kecil yang kita lakukan terus menerus maka akan menberi impact yang besar. Kami berharap akan terus menerus mampu menyajikan Media Silaturahmi ini, sebagai upaya membangun Sumber Daya Manusia sesuai dengan karakter Khas Waroeng Spesial Sambal.

Wassalammu'alaikum Warahmatullahi Wabarakatuh (GC)

Totok Aryanto, lahir di Wonosobo pada tanggal 27 Juli 1965 **Kaur Operasional Pelayanan, Manajemen Area Yogyakarta**. Pernah menjabat sebagai Kepala Cabang ke-4 Waroeng 'SS' Perjuangan (Waroeng Pertama) pada tahun 2004.

Bercerita tentang Waroeng Spesial Sambal yang pertama berdiri, tidak lepas dari kata 'berjuang' maka dari itu disebutlah Waroeng 'SS' Perjuangan. Merintis usaha dengan membangun tenda setiap harinya. Sistem kerja yang masih serabutan dan jam kerja yang tidak mengenal waktu, namun kekeluargaan saat itu memang dirasa sangat erat. Pada tahun pertama Waroeng 'SS' belum ada spesialisasi pekerjaan, seluruh personel dituntut untuk generalis dalam pekerjaan. Salah satu contohnya adalah, belum ada bagian pengadaan yang tugasnya berbelanja bahan baku, namun belanja bahan baku pun masih dilakukan oleh semua personel saat itu. Lalu bagaimana jika ada personel sakit dan tidak masuk kerja? Tidak ada perwakilan bagian yang menjenguk seperti halnya saat ini ada bagian fasilitas, namun semua personel pun ikut menjenguk personel sakit tersebut. Jika berbicara tentang fasilitas personel saat itu, memang belum ada biaya kesra (kesejahteraan) personel maupun keluarganya. Selain itu aturan pun masih belum baku, personel dibebaskan untuk makan menu di waroeng. Namun setelah adanya evaluasi fasilitas makan personel (dari makan bebas sampai disediakannya catering) masih dirasa kurang efektif sehingga saat ini pun diganti dengan uang makan. Kedisiplinan saat itu pun belum terorganisasi dengan baik, belum ada penindakan/sanksi bagi personel terlambat. Dari perjalanan waroeng rintisan ini saya sangat bangga karena telah menjadi Kepala Cabang Waroeng pertama 'SS', karena bisa mengetahui perjuangan dari tahun pertama buka hingga saat ini sudah menginjak usia 20 tahun.



Pesan untuk seluruh Kepala Cabang?

Sesuai dengan kemajuan dan perkembangan perusahaan, harus lebih profesional lagi dalam bekerja. Kepala Cabang benar-benar dibutuhkan sikap tegas dan bijaksana, karena sebagai pengendali. (AA)

CABANG PERTAMA
Waroeng 'SS'

"Perjuangan" memang familiar di telinga para penebar pedas bahkan ke konsumen setia Waroeng Spesial Sambal, karena merupakan julukan untuk Waroeng Spesial Sambal yang pertama berdiri di Kota Yogyakarta. Seiring berjalannya waktu, perjuangan-perjuangan lain pun merambah ke berbagai wilayah dan tahun 2006 adalah langkah Waroeng Spesial Sambal menebar pedas di luar kota Yogyakarta. Dengan harapan dan doa, Waroeng Spesial Sambal sudah menduduki 9 (sembilan) Manajemen Area (pengelola waroeng di wilayah sekitarnya) mulai dari Jawa sampai Bali bahkan hingga mancanegara Malaysia.



Area Yogyakarta
SS Perjuangan, Agustus 2002



Area Jabodetabek
SS Gading Serpong
Januari, 2008



Area Purwokerto
SS Ampera
Januari, 2009



Area Semarang
SS Sompok
Agustus, 2007



Area Perintis
SS Magelang
Januari, 2009



Area Solo
SS Manahan Barat
September, 2006



Area Malang
SS Sengkaling
Januari, 2007



Area Bali
SS Batu Bulan
Maret, 2012



Malaysia
SS TTDI Malaysia
Januari, 2019



AGAINST COVID



Lilik Wahyu Kuncoro
Manager Area Yogyakarta

Assalamualaikum Warahmatullahi Wabarakatuh.

Pada waktu itu, saya menjabat sebagai Manajer Area Purwokerto, namun mendapatkan tugas di Jogja menjadi Pji. Manajer Operasi.

Saya memetik nilai dalam pandemi ini rezeki itu tidak dinilai jumlahnya, tapi berkahnya. Jika berbicara tentang 'SS' saat Covid, luar bisa sekali dampaknya. Operasional kerja yang terprogram bulanan, saat itu menjadi komando harian. Begitupula dengan operasionalisasi waroeng, dari satu hari masuk kerja menjadi setengah hari kerja, juga adanya screening personel sakit untuk dirumahkan terlebih dahulu untuk meminimalisir penularan Virus Covid-19 pada saat itu. Penjualan yang semula 100% drastis menjadi 30%, sedangkan biaya-biaya tetap berjalan. Alhamdulillah Waroeng 'SS' beradaptasi dengan cepat, salah satunya dengan keluarnya Maklumat Direktur. Saat itu operasional waroeng benar-benar harus melihat kondisi tingkat tingginya penularan covid, di Area Purwokerto terdapat 9 Waroeng kelolaan yang tersebar di kota-kota dari 3 Provinsi, misal di Purwokerto sudah aman, sedangkan di Bandung belum dirasa aman, jadi buka tutup waroengnya benar-benar saat itu harus melihat pantauan situasi perkembangan harian.



Berkahnya dalam organisasi banyak inovasi-inovasi kerja, seperti normalisasi kepala Cabang, yang semula dirasa sangat sulit menormalkan jam kerja Kepala Cabang. Kemudian nasionalisasi penjualan ojek online, bahkan penjualan ojek online menjadi tumpuan saat itu karena dine in berkurang. Di samping itu adanya kekuatan baru pada Waroeng 'SS' yaitu penjualan Waroeng bahan Dapur yang saat itu muncul karena keharusan dapat terus bergerak dengan mencoba menjual bahan dapur, akhirnya sampai saat ini dapat terus tumbuh.

Waroeng 'SS' mempunyai budaya garis komando yang subur, jadi setiap perubahan-perubahan cepat dieksekusi, semua personel dapat melaksanakan kebijakan-kebijakan yang digariskan perusahaan. Waroeng 'SS' sebagai sebuah organisasi yang di tengah pandemi penjualan turun sedangkan biaya terus naik, namun masih tetap mendukung kebutuhan kesehatan keluarga personel, seperti membantu kebutuhan isolasi mandiri personel. Personel 'SS' tetap mempunyai rasa memiliki dan tanggung jawab di tengah-tengah darurat pendemi, dimana banyak karyawan perusahaan lain berdemo menentang kebijakan-kebijakan perusahaan, tetapi personel 'SS' tetap percaya dengan perusahaan dan melaksanakan 5 prinsip dasar bekerja. Jika personel 'SS' pada saat itu tidak jujur dan ada godaan untuk berbuat curang di tengah terhimpitnya ekonomi, mungkin Waroeng 'SS' saat itu sudah gulung tikar terlebih dahulu. Kita harus tetap bersyukur dimana banyak perusahaan yang tidak dapat melewati ujian pandemi. Dan saat ini 20 th Waroeng 'SS' pada masa recovery mulai bangkit kembali dan melanjutkan perjuangan selanjutnya. (AS)



Apa sih Waroeng Bahan Dapur (WBD) dimata Pak Indra?

Saya menggambarkan WBD adalah Waroeng SS dulu ketika awal, seperti Waroeng Perjuangan. artinya masih Tunas dan baru tumbuh, harapannya WBD saat ini besar seperti 20 tahun Waroeng SS saat ini. WBD tumbuh saat masa sulit, saat pandemi yang perlu kita rawat dan kita jaga hingga terus tumbuh membesar.

Kenapa harus WBD?

Ini yang sering kita dengar kenapa sih harus belanja di WBD, akhirnya hanya sebatas formalitas karena wajib tuk alih belanja. Ini yang perlu kita pahami, bahwa angka-angka penjualan dari alih belanja, penjualan naik, pada akhirnya tujuan kembali ke kesejahteraan karyawan.

Dan memang yang perlu diketahui juga, WBD tidak 'margin oriented' atau mengambil marjin besar, beda dengan penjualan menu, penjualan menu itu ada marjin tinggi, marjin rendah. WBD itu jelas marjinnya rendah, mungkin bahan baku itu marjinnya tidak lebih dari 10%, artinya memang adanya WBD tujuannya agar karyawan SS dalam memenuhi kebutuhannya juga murah.





Apa saja tanggapan baik dari masyarakat dengan adanya WBD?

Jelas ya pasti, Saya itu reseller, saya di rumah juga berjualan bahan baku dari SS, tanggapannya positif, saya sendiri menjual bahan baku buatan SS sendiri seperti, Tepung Bumbu, Coklat dan Gula. Dulu saat saya sering dalam bahan dapur WBD, hampir tiap bulan bisa menjual sampai 30 pcs / 30 kg Tepung Bumbu. Contoh gula, Gula dari SS yang terlihat sederhana saja, itu bisa terjual dengan mudah dari pada gula merk lain yang sudah terkenal maupun gula curah. Bahan dapur SS dari segi kualitas bagus, jelas disukai, banyak dari pembeli di rumah saya datang membeli kembali. Artinya bahan dapur WBD mudah diterima masyarakat.

Nilai – nilai untuk personel SS

Menurut saya beberapa hal yang masih belum banyak dipahami, diresapi personel dengan tujuan adanya alih belanja WBD ya jelas dengan belanja WBD atau kenapa wajib belanja itu akan kembali ke kesejahteraan karyawan. Dan Target target WBD itu juga jelas sudah digariskan oleh Pak Yoyok bawah Penjualan di atas 5% itu harus kita wujudkan bersama. Kita harus bangga dengan produk WBD, Pede (red: percaya diri) mengkonsumsi dan memasarkan WBD. Jadi tidak serta merta yang bertanggung jawab tumbuh kembangnya WBD, yang memasarkan WBD itu staf OPP, staf WBD tapi kita semua karyawan Waroeng SS. (AS)

Waroeng 'SS' sebuah bidang usaha yg dirintis tahun 2002 berlandaskan semangat & kesungguhan yg luar biasa meski dengan segala keterbatasan yg dimiliki pada waktu itu. Bekerja secara longshift & serabutan namun tetap konsisten untuk menjaga kualitas yg disajikan kepada konsumen. Berawal dari tenda kaki lima, hingga tepat di usia 20 tahun ini Waroeng 'SS' masih terus berkarya, melebarkan sayap untuk terus dikenal & dirindukan oleh setiap lapisan masyarakat.

Sejarah membuktikan usaha yang tumbuh dan besar dengan cepat karena trend, selesainya juga akan cepat. Waroeng 'SS' di awal mungkin dianggap sebagai trend seperti usaha lainnya pada masa itu, dan yang terjadi banyak sekali usaha yang tidak bertahan, tapi Waroeng 'SS' tetap masih bisa bertahan bahkan mampu menambah cabangnya, tidak semata - mata besar karena trend saja. Bila di analogikan, seperti pohon yang terus tumbuh secara adaptif & dapat bertahan hidup meski dalam kondisi yang berubah-ubah. Tidak seperti tanaman semusim yang langsung ditanam dalam jumlah banyak & serempak namun berawal dari tunas, disemai, dipupuk, diberi obat pemusnah hama hingga tumbuh kokoh besar & berbuah. Dalam buahnya terdapat biji yang kemudian disemai kembali seperti siklus sebelumnya.



Waroeng ‘SS’ bertumbuh dengan proses yang berbeda dibandingkan dengan usaha sejenis pada waktu itu. Jaman dulu banyak sekali usaha-usaha sejenis yang berkembang pesat bahkan dalam waktu singkat bisa memiliki ratusan cabang. Tapi tidak dengan Waroeng ‘SS’, meskipun Pak Yoyok bisa melakukan hal tersebut seperti ketika adanya franchise, hal yang sama bisa terjadi pada Waroeng ‘SS’ dan bisa buka cabang dengan cepat, hanya yang terjadi adalah adanya penurunan kualitas yang dikhawatirkan akan memperburuk citra Waroeng ‘SS’. Waroeng ‘SS’ selalu berkembang mengikuti perkembangan jaman, berkembang dalam segi kuantiti (jumlah) dan segi kualitas. Perkembangan ‘SS’ dimulai dari jumlah area dan juga jumlah personel yang bertambah. Setelah kuantiti tercapai, barulah ‘SS’ mengejar kualitas. Yang dulunya tradisional, saat ini menjadi modern. Semakin besar dinamikanya, semakin modern pula pengelolaannya. Semakin besar masalah yang dihadapi, maka kemampuan dalam memecahkan masalah semakin baik. Respon Waroeng ‘SS’ dalam perkembangan teknologi sangat cepat, salah satu yang terlihat adalah penjualan yang dulu benar-benar offline, saat ini bisa online. Komunikasi-komunikasi yang terjalin di ‘SS’ dulu hanya sekedar melalu telfon atau pesan singkat, saat ini bisa memanfaatkan media sosial.

Berawal dari 1 waroeng, kini sudah memiliki 10 Manajemen Area dengan 98 waroeng kelolaan tersebar dari Jawa - Bali & Malaysia dan tentunya standar luasan di waroeng bertambah, contoh dulu hanya ada 1 kamar mandi, sekarang minimal memiliki 2 kamar mandi. Tidak hanya itu, dari 6 personel saat ini Waroeng 'SS' memiliki 4000-an personel. Kemajuan Waroeng 'SS' jelas tidak lepas dari sinergi yang telah dibentuk oleh tiap-tiap personel. Upaya dalam membersamai Waroeng ‘SS’ wajib dimaksimalkan, seperti halnya menampilkan hasil-hasil kerja yang berefek pada kelangsungan bisnis, yaitu penjualan dan biaya. Seminimnya sebuah usaha pasti akan mencari untung, karena pastinya untuk menjalankan program-program perusahaan.



“ Pesan & harapan

Tetap dalam barisan, percaya kepada setiap apa yang diprogramkan oleh Pusat maupun Area, upayakan juga kerja-kerja yang terbaik sesuai dengan posisi dan kemampuan maksimal masing-masing. Terus hidupkan harapan-harapan bahwa ‘SS’ ini tempat bekerja yang layak untuk di bela, bukan tempat bekerja untuk transit sementara, tapi benar-benar diniatkan untuk kerja mencari penghasilan sekaligus didalamnya tempat untuk belajar, untuk menempa diri, berlatih hal-hal yang sebelumnya belum pernah dilakukan. Jadi jika ada potensi diberi jabatan, tidak serta merta memikirkan beban jabatan dan keuntungan jabatan, tapi juga berfikir ada pelajaran, pengalaman dan wawasan baru. Kalau mau maju jangan takut, jangan khawatir. (FI/AA)

Gusfaj Cahyaasdendrayoga
General Manager Support



Pasukan 20 & 8



Apresiasi Personel



Gladi Bersih Upacara

best moment 20th

Waroeng SS Indonesia



Salam Hormat Oleh Direktur



Foto Formasi Logo WSS



Marching Band TNI AD



Briefing Spiritualitas Ust. Derry Sulaiman



Keceriaan Personel WSS Malaysia





WSS Kediri

Juara 1 Tingkat Nasional

Perasaan senang, bangga, dan haru ketika mengatahui bahwa 'SS' Kediri menjadi juara nasional Lomba Parade PBB. Sempat meneteskan air mata ketika rekan-rekan memposting pengumuman pemenang. Saya tidak menyangka bahwa 'SS' Kediri bisa juara dengan melihat antusiasme waroeng-waroeng lain yang sangat tinggi. Kami termotivasi juga karena sempat diejek, walau ejekan itu sebetulnya hanyalah penyemangat dan pendorong kami agar terus berlatih dengan sungguh-sungguh. Namun, kami telah membayar lunas atas ejekan itu dengan meraih juara nasional.

Kesan saya terhadap rangkaian acara 20Th WSS Indonesia ini terharu, dan saya bangga menjadi keluarga Waroeng 'SS'. Harapan saya semoga 'SS' semakin sering mengadakan event yang sifatnya membangun kekompakan tim. Terima kasih 'SS', doa terbaik untuk Bapak Yoyok dan Waroeng 'SS'.



WSS Lampersari
Juara 2 Tingkat Nasional

Seluruh jajaran personel sangat senang dan terharu atas prestasi ini, yakni mendapatkan Juara 2 tingkat Nasional. Matur suwun Waroeng 'SS', matur suwun Bapak Yoyok, kami sangat bangga menjadi keluarga besar Waroeng 'SS'. Semoga Waroeng 'SS' terus tumbuh dan berkembang. Aamiin.



WSS Bekasi
Juara 3 Tingkat Nasional

Alhamdulillah Waroeng 'SS' Bekasi juga bisa menjadi Juara 1 Parade Area dan Juara 3 Parade Nasional. Suatu kebanggan tersendiri yang sangat luar biasa 'SS' Bekasi bisa menjadi juara dan mewakili Area.



WSS Gor Satria
Juara Tingkat Area

Mengenai menjadi Juara Parade di area tentunya sangat senang sekali. Karena jujur saja dengan team tidak pernah menargetkan untuk menjadi juara, namun berusaha untuk memberikan penampilan terbaiknya.



WSS Palagan
Juara Tingkat Area

Sangat luar biasa, ternyata 'SS Palagan untuk yang kedua kalinya masih di berikan kepercayaan untuk mendapatkan juara 1 tingkat area. Terimakasih untuk waroeng 'SS' Indonesia atas kesempatan yang diberikan ke 'SS' Palagan untuk mendapatkan juara.



WSS Gedong Kuning
Juara Tingkat Area

Setiap sebelum latihan selalu saya sampaikan ke tim untuk semangat dan fokus dalam berlatih, apalagi menjelang ultah 'SS' yang ke-20. Tim bisa memberikan yang terbaik, dan bonus dari kerja keras Alhamdulillah juara ada di Gedong Kuning.



WSS Banyudono
Juara Tingkat Area

Senang, bahagia, terharu dan bangga dengan tim. Kompak, totalitas, jangan malu-malu, Alhamdulillah dapat bonus terpilih jadi tim parade terbaik tingkat area, yang membuat tim menjadi lebih semangat untuk kedepannya.



WSS Tukad Barito
Juara Tingkat Area

Cukup mengesankan ya, dari banyak rintangan sebelum acara, tapi daru semangat, percaya diri dan optimis kami bisa meraih kejuaraan tingkat area.

(AA)

Assalamualaikum Warahmatullahi Wabarakatuh

Perkenalkan rekan-rekan penebar pedas dari ujung kulon sampai ujung wetan. Nama saya Yosi Bestari, biasa di panggil Yosi. Saat ini saya diberikan amanah di Bagian RTEO Subbagian Training dan Spiritualitas. Selama kurang lebih delapan tahun saya berkarya di Waroeng Spesial Sambal 'SS' di berbagai posisi di Bagian SDM. Pengalaman di berbagai posisi bagi saya sangat berharga, terlebih banyak mendapatkan ilmu dan pengalaman baru yang mana tidak saya peroleh di bangku kuliah. Sekiranya itu saja perkenalan dari saya. Salam kenal untuk semua.

Pertama-tama sebelum menceritakan kesan-kesan di dalam kepanitian HUT WSS Indonesia yang ke-20 ini. Saya setidaknya sudah mempunyai pengalaman yang hampir sejenis dinamikanya dalam keikutsertaannya meskipun lingkup dan cakupannya lebih kecil. Pada ulang tahun WSS Indonesia yang ke-13 saya pernah mendapatkan amanah sebagai komandan upacara, dan di ulang tahun yang ke-15 pun saya mendapatkan amanah yang serupa meskipun sebagai cadangan. Pengalaman di dua ulang tahun yang mana masih bersinggungan dengan dunia upacara ini ternyata berulang lagi di ulang tahun WSS Indonesia yang ke-20, tetapi kali ini sebagai Koordinator Upacara HUT WSS Indonesia ke-20. Tidak pernah terbayang sebelumnya saya ikut di bagian krusial yaitu Bagian Acara, terlebih di bagian rangkaian acara puncak yaitu Upacara HUT WSS Indonesia. Beruntung saya mendapatkan sedikit gambaran yang mana sebelum acara HUT WSS Indonesia ini saya mendapatkan amanah untuk bergabung dalam kepanitiaan acara upacara Gladi Panahan (GP) ke-5. Acara yang sekala kecil ini ternyata dapat saya jadikan pelajaran apa-apa saja yang harus di persiapan dari pra-pas-pasca event selesai. Singkat waktu kami Bagian Acara Ulang Tahun dalam mempersiapkan acara, meskipun sudah jauh-jauh hari selalu saja ada evaluasi, kekurangan yang harus kami benahi agar proses acara berjalan lancar. Dalam dinamika di lapangan baik revisi rundown berulang kali, mencari pernak-pernik keperluan upacara maupun latihan paskibra, jam tidur kurang, bahkan hampir kecelakaan karena melamun di jalan efek saking lelahnya, hal tersebut menjadi warna tersendiri bagi saya untuk proses belajar.

Kesan yang saya dapat dalam menjalani seluruh rangkaian acara 20 th WSS Indonesia yaitu dalam sebuah event besar yang bisa dibilang kolosal, karena mendatangkan banyak personel perlu adanya persiapan matang dari hal yang kecil detail dan rapi. Meskipun kita dalam menyusun acara sudah sebaik mungkin bisa saja ada hal-hal yang meleset tidak sesuai rencana, apalagi jika sebuah event dikerjakan tidak rapi dan detail.

Sebagai Koordinator Upacara hal yang menarik adalah saya tergabung dalam kepanitiaan ini bisa di bilang terlambat jika dibandingkan kepanitian yang lainnya, yang mana sudah terlebih dahulu menyusun nama-nama sesuai dengan idealnya sebuah tim yang ingin dibangun. Nah, karena saya terlambat masuk otomatis saya juga kesulitan dalam melakukan perekrutan pasukan 20 & 8 yang mana sebagian besar personel sudah tergabung dalam kepanitian yang lainnya. Hal ini justru sebagai selecut semangat saya untuk membentuk pasukan pengibar bendera yang terbatas ini agar tetap bisa perform maksimal di hari H pelaksanaan.

Di hari jadi yang ke-20 th ini saya mengucapkan selamat ulang tahun WSS Indonesia. Semoga perusahaan semakin maju, tumbuh berkembang dan memberi andil lebih besar khususnya dalam kesejahteraan personel, dan kepada konsumen maupun kehidupan lain. Tidak lupa juga memberikan yang terbaik dan bermanfaat bagi banyak orang kedepannya.

Tidak dapat di pungkiri eksistensi perusahaan bertahan dalam bidang bisnis kuliner sampai usia yang ke-20 th ini dengan berbagai rintangan dan hambatan, tidak lepas pula dari dedikasi dan kerja keras para karyawan maupun jajaran pejabat tinggi WSS Indonesia yang benar-benar memiliki peran besar pada perkembangan perusahaan hingga mencapai umur 20 th sekarang ini.

Wassalammu'alaikum Warahmatullahi Wabarakatuh.



Yosi Bestari

KaSi Training dan Spiritualitas















Keceriaan WSS Sragen



Keceriaan WSS Bintaro 2



Defile WSS LA Sucipto



Keceriaan WSS Teuku Umar



Keceriaan WSS Bogor Ahmad Yani



Defile WSS Gor Satria



Hi..saya **Lee Shin How**, **Manager Area WSS di Malaysia**. SS TTDI adalah cawangan pertama di Malaysia, dibuka pada 26 January 2019. Waktu operational pada masa ini adalah 11AM-11PM. Pada masa pandemic bermula March 2020 waktu operational kedai 12PM-7PM, dan customer hanya diperbolehkan untuk take away sahaja, ada penjarakan sosial 1 meter, diwajibkan memakai pelitup muka, memakai handsanitizer, dan check suhu badan. Impact pada masa pandemic sangat menjelaskan WSS TTDI penurunan sales yang sangat ketara, bukan hanya WSS TTDI sahaja tapi hampir keseluruhan sektor ekonomi terjejas kerana pandemic Covid-19.

Pada masa ini WSS TTDI telah kembali seperti dahulu, bahkan bekerjasama dengan food delivery appliction Grabfood, Foodpanda, dan Shopeefood. Orang local Malaysia telah teruja dengan pembukaan WSS TTDI, ramai orang Indonesia dan local Malaysia yang berbangsa Melayu, Chinese, dan India menjadi customer reguler WSS TTDI. Pernah juga orang Europe, Korea dan Japan datang makan di WSS TTDI. Facility aircond disediakan di area customer, facility surau juga disediakan untuk memudahkan staff dan customer muslim yang ingin sholat.

Menu yang bermacam jenis, WSS TTDI menyediakan :
23 jenis sambal, 22 jenis lauk, 13 jenis sayur, 21 jenis minuman, 4 jenis buah untuk dessert

Activity Family Friday berjalan lancar dan staff sangat exited, antara activity kami adalah Charity day (bantuan diberikan kepada rumah anak yatim, rumah warga emas. Latihan kawad khaki (PBB), Ceramah uztaz dan bacaan yassin, Games & team building. (HQ)



Yuk kita ulas manfaat olahraga..

Pasti banyak dari rekan-rekan yang jenuh dengan aktivitas olahraga, namun tidak berfikir panjang efek kedepannya. Seperti halnya ketika kita sakit ingin segera sembuh tanpa minum obat. Padahal, dengan obat kita akan lebih cepat sembuh dan beraktifitas normal. Sama halnya dengan olahraga, dengan olahraga yang rutin dan terjadwal, pastinya akan ber-efek baik untuk tubuh kita di masa mendatang. Bosan, jenuh? Tidak sedikit yang mengalami hal itu, namun ketika dari diri sendiri yang menjadi alasan, pastinya akan lebih mudah melakukannya.

Rutin dan terjadwal adalah salah satu konsistensi dalam berolahraga dengan tujuan sehat. Apa saja manfaatnya? Jelas memperbaiki keseimbangan fisik, menurunkan berat badan, menguatkan otot, merawat kesehatan tulang, mengoptimalkan fungsi otak, mencegah timbulnya penyakit, menyehatkan jantung, membangun kepercayaan diri, memiliki pola hidup aktif, menghilangkan stress, dan masih banyak lagi.

Senam merupakan olahraga yang melibatkan pola gerakan gesit, seperti yang telah kita rutin lakukan setiap hari. Mengutip dari Providence Health & Services, untuk mencapai kebugaran tubuh dengan melakukan senam, kamu harus rutin melakukan senam setidaknya 3 sampai 7 kali dalam seminggu. Olahraga senam pun bisa berupa jogging, berjalan, bersepeda, menaiki tangga, atau berenang.

Sudah tahu manfaatnya bukan? Yuk, jangan mengeluh untuk melakukan aktivitas yang justru baik untuk tubuh kita. Lakukan dengan senang hati, berfikir positif dan ajak teman-teman di sekitar kita untuk tetap semangat untuk rutin berolahraga. (AA)



0811-2654-977 @trustsolusisyariah Trust SolusiSyariah

Lembaga Ekonomi Syariah yang berkontribusi dalam membangun ekonomi umat baik dibidang edukasi maupun bisnis yang berlandaskan Syariat Islam.

Visi Trust Solusi Syariah
"Membangun Ekonomi Syariah Sebagai Pilar Tegaknya Peradaban Islam"

Produk Utama Bisnis Trust Solusi Syariah

- Jual Beli Produktif/Konsumtif
  Akad : Jual-Beli (Musawamah)
  TRUST dapat memenuhi kebutuhan barang baik untuk usaha maupun pribadi dengan pilihan pembayaran cash ataupun cicil.

- Kerjasama Usaha/Syirkah
  Akad : Syirkah Mudhorobah
  TRUST dapat memenuhi kebutuhan modal yang bersifat biaya/dana/uang atau investasi barang untuk kelangsungan bisnis.

- Ijarah
  - Kelas-kelas Edukasi Mualamah (aqidah, fiqih muamalah dasar, seberapa perlu kita berhutang).
  - Cek up Laporan Keuangan.

A. Isu-isu Terkini Trust Solusi Syariah

Kenapa Trust tidak bisa membantu dalam pembayaran pinjaman/hutang Mitra ke pihak lain?

- Trust tidak punya produk untuk pelunasan hutang
- Trust adalah Lembaga bisnis, sedangkan untuk pembayaran hutang maka akad yang bisa digunakan adalah akad Qardh, dimana kaidah syari Qardh adalah tidak boleh mengambil manfaat sekecil apapun, baik bunga ataupun denda.
- Pembayaran hutang/pinjaman biasanya tidak kecil (terlebih yang riba), sedangkan Trust pun harus mempertimbangkan likuiditas keuangan internal.

B. Pahami konsekuensi telah terjadinya Akad dalam Jual Beli dengan Qardh

- Trust dapat membantu mitra dalam akad Jual Beli, dengan angka maksimal yang sudah disepakati, dimana Trust bisa mendapatkan margin atas barang yang dijual belikan dengan pembayaran cicil.
- Alur Akad Jual Beli adalah Trust akan membeli terlebih dahulu barang yang akan dijual belikan, lalu Trust menambahkan margin, kemudian berakad Jual Beli dengan Mitra (dalam hal ini misal personel WSS), dimana setelah akad maka mitra akan membayar dengan cicil dalam jangka waktu tertentu (bila personel WSS, maka cicilan dengan system potong gaji oleh Bag SDM).
- Yang harus menjadi perhatian adalah mitra jangan dulu melakukan akad Jual Beli dengan supplier atas barang yang dibutuhkan, apalagi sudah langsung membayar DP (uang muka) atas barang tersebut, karena dengan begitu telah terjadi akad Jual Beli antara supplier/penjual dengan mitra, yang tentunya permohonan ke Trust SS jatuhnya pinjam uang untuk membayar hutang atas jual beli barang yang telah dilakukan.
- Bila hal itu terjadi, maka terhadap Trust akadnya akan jatuh pada pinjaman Qardh atau sesuai dipoint a diatas, sehingga Trust tidak dapat membantu hal tersebut sesuai bahasan point a tersebut diatas. (TRUST)

"Janganlah seseorang berdagang di pasar kami sampai dia paham betul mengenai seluk beluk riba."
(Mughnil Muhtaj, 6/310) Umar Bin Khattab.



"Bersiaga" tapi tak harap "Berlaga"

Itulah UDTC (Unit Dapur Tanggap Cepat) WSS Indonesia yang diresmikan tahun 2018.

Belajar dari pelaksanaan Dapur Umum WSS pada musibah gempa besar Lombok Barat, banjir di daerah Jabodetabek dan bencana dasyat Palu-Donggala, kita sadar betapa penting dan vitalnya penyediaan logistik yang "cukup & berkualitas" bagi masyarakat terdampak maupun para relawan. Berangkat dari situlah, maka spesialisasi peran Tim UDTC adalah penyediaan & distribusi logistik medan darat maupun perairan, dan kita semua personel waroeng WSS Indonesia harus selalu bersiap, bersiaga & sigap namun kita tak berharap "berlaga" dalam hal ini. (FI)

Bantuan Kecelakaan Kerja



Nur Khasan
Kaur Stock OP
Manajemen Area Yogyakarta

Saya bekerja di SS sejak 25 November 2013, Alhamdulillah rejeki saya bekerja di SS luar biasa, dari yang bisa dikatakan tidak punya apa-apa, setelah bekerja di SS bisa menjadi lebih baik. Tidak hanya nominal gaji, namun juga menemukan jodoh di SS. SS sangat baik, apalagi terkait kesejahtaeraan karyawannya. Saya mendapatkan kesejahteraan dari SS berawal dari kecelakaan kerja pada saat menambal genting bocor di Waroeng SS Samirono. Saya berada di atap dapur bersama rekan saya, lalu spontan saya terjatuh dari atap dapur ketika rekan saya akan turun dikarenakan, kemudian saya kehilangan keseimbangan sehingga terjatuh ke dapur, dan untungnya tidak tepat di atas minyak penggorengan ataupun meja permanen penataan. Saya jatuh di lantai dapur sampai tangan saya tidak bisa digerakkan, dan terasa sakit sekali ketika diperiksa di UGD RS. Ternyata terjadi patah tulang di tangan kanan saya sehingga harus operasi.

Tidak dipungkiri biaya operasi yang cukup besar, bahkan saya harus menjalani 2 kali operasi. Selama masa penyembuhan saya diberi waktu non aktif. Alhamdulillahnya lagi, selama proses operasi dan tahap pemeriksaan dan yang tidak akan saya lupakan dari SS adalah kebaikannya yang tidak surut, membantu biaya pengobatan saya.

Saya bersyukur sekali bekerja di Waroeng SS yang kesejahteraannya dari segi pendapatan terus meningkat, peluang karir yang terbuka, menambah pengembangan diri dan kesejahteraan yang semakin baik untuk diri saya dan keluarga saya. SS sangat peduli dengan kesehatan dan kesejahteraan karyawannya hingga saya dapat bekerja kembali setelah patah tulang hingga saat ini.

Info Kelahiran Anak



Nurcholis Warta Kusuma, Staf Produksi Masak WSS Klodran, penerima Biaya Keluarga kelahiran anak ke 2 bulan Agustus 2022

"Kami sekeluarga mengucapkan banyak banyak terima kasih kepada Waroeng SS atas kepeduliannya terhadap keluarga kecil kami. Biaya keluarga ini sungguh sangat membantu bagi keluarga kami. Kami cuma berdoa semoga Waroeng SS semakin jaya, berkembang dan makin dicintai oleh masyarakat"

Info Pernikahan



Yudi Purnomo Pengelola SDM Waroeng Spesial Sambal SS Ngaliyan Manajemen Area Semarang. Alhamdulillah tepat di 20th Waroeng SS Indonesia, Waroeng SS masih terus berupaya memperhatikan keluarganya, khususnya saya sendiri yang benar benar merasakanya. Fasilitas yang diberikan Waroeng SS tidak tanggung-tanggung mulai biaya keluarga, biaya melahirkan, BPJS, seragam gratis, dan masih banyak lagi. Dan alhamdulillahnya lagi saya juga berjodoh dengan personil waroeng SS, berkat Waroeng SS pula saya mendapatkan istri yang cantik dan sholeha. Terima kasih banyak kepada Waroeng SS yang telah memperhatikan kesejahteraan Keluarga SS, semoga SS selalu konsisten mensejahterakan personilnya dan keluarganya, teruslah bertumbuh, berkembang & bertambah.

Beasiswa



Maulani Herdiawan Staf Kasir WSS Jatinangor. Dengan adanya beasiswa ini sangat bersyukur dan berterimaksih kepada waroeng SS karena sangat membantu dalam pembayaran sekolah dan membantu dalam kebutuhan sekolah seperti pembayaran buku dan pembayaran LKS dan lain-lain. Semoga beasiswa yang di berikan Waroeng SS selalu lancar dan semoga Waroeng SS tambah maju dan berkembang.

Info Personil Pensiun



Hendro Ardi Sasmito

Staf Tukang
Manajemen Pusat

Pak Kawit merasa terharu karena kebaikan yang diberikan oleh Waroeng SS selama 6 tahun bekerja. Banyak ucapan terima kasih terhadap Pak Yoyok masih dipekerjakan disaat umurnya tidak muda lagi. Ucapan terima kasih terhadap para rekan kerja yang masih mau membimbing pak kawit saat diusia tuanya yang banyak terbelakang dari kemajuan teknologi. Pak Kawit juga memohon maaf jika ada salah dari humor-humor dan kata-kata yang menyakiti para rekan kerja beliau. Pesan beliau pada rekan-rekan adalah saling menjunjung tinggi kesadaran dan kekompakan dalam ber-organisasi agar SS semakin kokoh dan maju.



Eko Maryatun

Staf Produksi Masak
Dapur 1 Solo

Bu Atun merasa sangat senang dan terharu karena masih diperhatikan oleh Waroeng SS, beliau juga mengucapkan banyak terima kasih atas segala kebaikan Waroeng SS. Beliau bercerita tentang bagaimana berkah beliau bekerja di waroeng SS, SS sanggat membantu perekonomian beliau hingga mampu mengkuliahkan dua dari tiga putranya hingga selesai. Waroeng SS tidak hanya membantu perkonomian beliau tapi juga mensejahterahkan keluarga beliau. Beliau berharap waroeng SS selalu Jaya, sukses dan mensejahterakan orang-orang dilingkungan maupun diluar SS.

menjalin interaksi dengan media sosial.



- waroengss
- waroengss.malaysia
- waroengbahandapurss
- penebarpedaswss
- yoyokhw

waroeng spesial sambal ‘ss’

@mr_huuhhaah





Waroeng Spesial Sambal 'SS'

1.89K subscribers • 102 videos

Akun resmi dari **Waroeng Spesial Sambal** 'SS' Indonesia. Menyajikan berbagai video seputar info bisnis kuliner, dunia pedas, ...



PERINGATAN HUT 20TH WAROENG SS INDONESIA - Eps 2

1K views • 8 days ago

Waroeng Spesial Sambal 'SS'

Beragam berpadu, Beribu menyatu, Berangkaian melebur, Ber-arak semarak menembus batas. Ber-ir

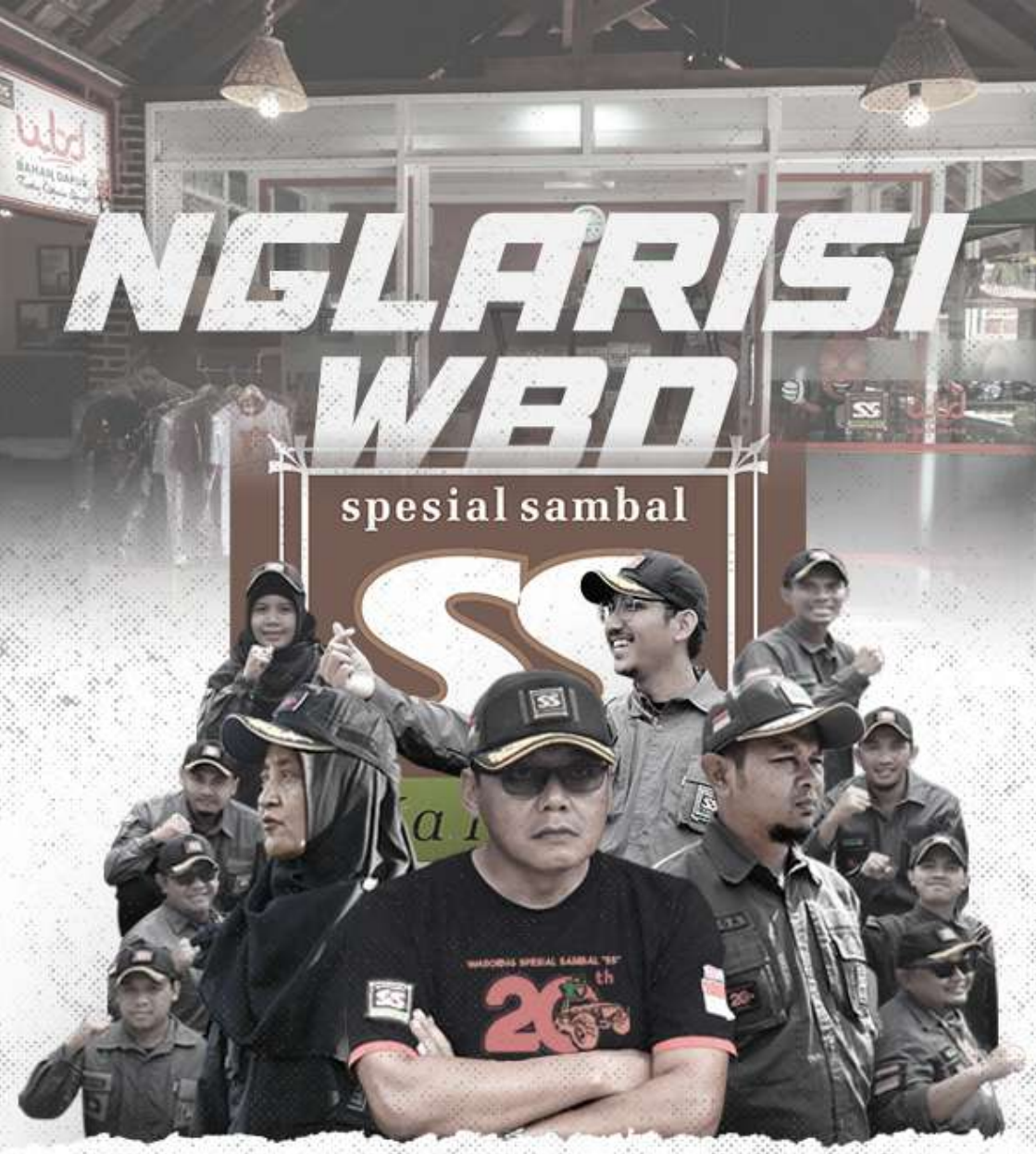


GLADIRESIK 4000 PASUKAN | 20TH Waroeng SS Indonesia - Eps 1

1K views • 2 weeks ago

Waroeng Spesial Sambal 'SS'

Waroeng Spesial Sambal 'SS' kembali merayakan event 5tahunan yang bertajuk 20 Tahun **Waroeng**



BAGI SIAPAPUN PERSONEL KELUARGA BESAR WSS INDONESIA YANG:

ENGGAN, BANYAK DALIH, KOKEAN ALESAN, OWEL

UNTUK "NGLARISI/MEMBELI" BARANG DAGANGAN

SALURAN REJEKINYA SENDIRI, MAKA SAYA INSTRUKSIKAN UNTUK

"DIGUWAK NDALAN...!"